

美容サロンの店頭を1本100円のフラワーショップに 「花つみ」を展開する株式会社 hanane と協業し、協力サロンの募集開始

プロ向け美容商材 EC 最大手の株式会社ビューティガレージ（本社：東京都世田谷区、代表取締役 CEO：野村秀輝）は、生花販売・イベントを手がける株式会社 hanane（本社：東京都港区、代表取締役：石動力）と協業し、本日より当社が運営するビューティガレージオンラインショップにて、店頭にて1本100円のフラワーショップを設置するサービス「花つみ」への協力サロンの募集を開始いたします。

「花つみ」は、従来は規格外として廃棄されていた花を「チャンスフラワー」と捉えて活用するという、循環型社会の実現に寄与する取り組みです。すでに大手小売店やレストラン・菓子店等で導入されていますが、美容サロンの募集は、当社経由が初めてとなります。

当社では、今後も美容サロンに対して、時代に合った付加価値の高いサービスを積極的にご紹介していく所存です。

チャンスフラワーとは

茎が少し短い、曲がっているなどの理由で捨てられる花々も、ご自宅でお楽しみいただくには十分きれいです。こうした花を「チャンスフラワー」として全国の生産農家から集めることで、1本100円という手ごろな価格での販売、花のある生活の提供が可能となりました。

美容サロンのメリット

仕入も機材もサロンの負担は0円[※]。場所を貸すだけで売上の一部がサロンの収入になります。

さらに、店頭の花を設置することで、道行く人がサロンを認識するという集客効果・イメージアップが期待できます。

※お花の仕入れ費・什器等機材レンタル費・資材費などは一切かかりません。花つみスタッフが設置し、回収も行うため作業負担もありません。お花を入れる水のみ、サロンでご用意いただきます


対象サロン

東京23区・大阪市内・京都市内の路面店舗のみ

※他の地域や空中階のサロンは対象となりません。エリアについては将来的に拡大していく見込みです

▽募集ページ


<https://ct.beautygarage.jp/hanane/>




店頭スペースを
お花を1本100円で販売するフラワーショップとして
活用しませんか？

[お申し込み・お問い合わせはこちら >](#)

※現在の対象エリア：東京23区・大阪市内・京都市内



All 100 yen /



チャンスフラワーをどれでも1本100円で購入できるフラワーショップ。
1本からお好みで手に取れる気軽さとわかりやすいお会計で、
普段の生活にお花を取り入れる際に活用いただいております。

▽店頭での「花つみ」

